

## Inside Sales Manager Payment (w/m/d)

Die Lynck Solution GmbH mit Sitz in Berlin Steglitz unterstützt Firmen bei der Akzeptanz von Zahlungen mit den gängigsten Zahlungsarten – sowohl im eCommerce als auch direkt am Point of Sale. Durch den Einsatz neuer Technologien und innovativer Strategien ermöglichen wir unseren Kunden eine maßgeschneiderte Steuerung von Risiko und Zahlungen über alle relevanten Kanäle und bieten eine fortschrittliche Komplettlösung zu fairen Konditionen. Dies wird durch unsere leistungsstarke Processing-Plattform mit speziellen Betrugspräventionsmethoden, eine einzigartige Bandbreite an Auskunftprodukten und ein professionelles, serviceorientiertes Team ermöglicht. Im Rahmen unseres Angebots CrefoPay kooperieren wir partnerschaftlich mit der Creditreform Unternehmensgruppe, dem führenden Anbieter von Wirtschaftsinformationen, Marketingdaten und Lösungen im Forderungsmanagement in Deutschland.

### Was wir bieten

- Ab sofort eine Inside Sales Stelle im Bereich Business Development / Sales in Deutschland – hybrid.
- Ein helles und geräumiges Office in bester Lage in Berlin-Steglitz und mit optimaler Verkehrsanbindung.
- Hervorragende Work-Life Balance durch Homeoffice und flexible Arbeitszeiten.
- Ein sympathisches, internationales und engagiertes Team mit einer großen Leidenschaft für innovative Ideen.
- Raum für eine anspruchsvolle und abwechslungsreiche Tätigkeit.
- Einen sicheren Arbeitsplatz in einem Unternehmen mit Zukunftsperspektive.

### Deine Aufgaben

- Aktive Betreuung und Beratung unserer Bestandskunden und Kooperationspartner im Bereich Payment-Lösungen.
- Identifikation und Akquise neuer Geschäftsmöglichkeiten durch telefonischen und digitalen Kontakt.
- Enge Zusammenarbeit mit dem Sales-Team und anderen Abteilungen, um maßgeschneiderte Lösungen für unsere Kunden zu entwickeln.
- Erstellung und Nachverfolgung von Angeboten sowie Unterstützung bei Vertragsabschlüssen.
- Pflege und Aktualisierung von Kundendaten in unserem CRM-System.

### Was du mitbringst

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder ein Studium im Bereich Wirtschaft, Vertrieb oder Berufserfahrung in einem verwandten Bereich.
- Erste Berufserfahrung im Inside Sales, idealerweise im Bereich Payment, Fintech oder E-Commerce.
- Kommunikationsstärke, Verhandlungsgeschick und eine ausgeprägte Kundenorientierung.
- Sicherer Umgang mit MS Office und CRM-Systemen.
- Fließende Deutsch- und gute Englischkenntnisse in Wort und Schrift.

### Neugierig geworden?

Mehr Informationen findest du auf [lynck.de](https://lynck.de) – und für Fragen melde dich doch einfach bei uns. Deine aussagekräftige Bewerbung sendest du bitte an [bewerbung@lynck.de](mailto:bewerbung@lynck.de).

**Wir freuen uns auf dich!**